



Dennert sucht zum nächstmöglichen Termin einen

Gebietsverkaufsleiter (m/w)

Ihre Aufgaben:

- persönliche Führung und Unterstützung unserer Vertriebspartner
- Gewinnen und Betreuen von Schlüsselkunden
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse des Vertriebsgebietes
- verantwortlich für sämtliche Vertriebsaktivitäten im Vertriebsgebiet
- Präsentation des Unternehmens nach außen
- verantwortlich für das Erreichen der ambitionierten Firmenziele

Ihr Profil:

- fundierte kaufmännische und Vertriebskenntnisse
- Leidenschaft und Begeisterung für Vertrieb
- begeisternde und gestaltende Führungskompetenz
- Freude am persönlichen Netzwerken, Beratung und Verkauf
- ausgeprägte Sozialkompetenz und Kommunikationsstärke
- Erfahrung im Führen von Vertriebsmitarbeitern
- hohes persönliches Engagement, Eigenmotivation und Eigeninitiative setzen wir voraus

Jetzt bewerben!

Dennert Baustoffwelt
GmbH & Co. KG
Sylvia Holley
Veit-Dennert-Straße 7
96132 Schlüsselfeld
sylvia.holley@dennert.de
Tel.: 09552 71-149

Bitte senden Sie uns keine
Originaldokumente.

